Veranstaltungshinweis / Einladung an die Medien

Langnau am Albis, 9. Oktober 2017

Nomasis und Incapptic Connect vereinbaren strategische Partnerschaft

Ausbau des Angebots um Lösung für vereinfachtes App Release Management

Nomasis, Anbieter von sicheren Lösungen und Services für den geschäftlichen Einsatz von Smartphones und Tablets, und das Berliner Software-Haus Incapptic Connect gehen eine strategische Vertriebspartnerschaft ein. Dabei wird Nomasis als dedizierter Vertriebspartner und in enger Zusammenarbeit mit Incapptic Connect den Schweizer Markt für die gleichnamige Lösung für vereinfachtes App Release Management auf- und ausbauen. „Incapptic Connect als Pionier bei der Optimierung von App Release Management und App Signing ermöglicht Unternehmen nicht nur massive zeitliche Einsparungen bei der Veröffentlichung von neuen Versionen firmeneigener Apps. Die Software erlaubt es insbesondere, viel häufiger als bisher Bugfixes und neue App-Funktionalitäten bereitzustellen“, sagt Philipp Klomp, CEO von Nomasis.

Für Dr. Rafael Kobylinski, CEO von Incapptic Connect, bedeutet die Partnerschaft einen wichtigen Meilenstein in der strategischen Entwicklung seines Unternehmens: „Wir sehen in der Schweiz mit ihren vielen grossen, international tätigen Unternehmen ein enormes Marktpotenzial, sind doch gerade auch viele Schweizer Unternehmen in Sachen firmeneigener und geschäftskritischer Apps sehr innovativ.“ Mit Incapptic Connect könnten Nomasis-Kunden den heute von den meisten Unternehmen noch händisch ausgeführten App-Signing-Prozess automatisieren, Medienbrüche vermeiden und den Ablauf massiv beschleunigen. „Nomasis als Spezialist für Mobile Application Management ist deshalb für uns der richtige Partner mit der entsprechenden Erfahrung und Glaubwürdigkeit für die Bearbeitung des Schweizer Marktes.“

Incapptic Connect

Fehleranfällige Handarbeit und frustrierende Kommunikationsschleifen – bisher brauchen grosse Unternehmen mehrere Tage, um eine neue App-Version zu veröffentlichen. Mit Incapptic Connect kann das in Sekunden gehen: Die Software vereinfacht den Datenaustausch mit externen Entwicklern, signiert automatisch mit dem digitalen Unternehmensschüssel und ist kompatibel mit den gängigen App-Verteilsystemen wie etwa MobileIron, Apple App Store und Google Play. Mit der Lösung werden Grossunternehmen so schnell wie Startups beim Veröffentlichen neuer App-Versionen.

Dr. Rafael Kobylinski, CEO Incapptic Connect (links) und Philipp Klomp, CEO Nomasis

Kontaktdaten:
Nomasis AG – Lorenz Zollikofer
Spinnereistrasse 12 – 8135 Langnau am Albis
Tel.: +41 43 377 66 53
lorenz.zollikofer@nomasis.ch
www.nomasis.ch

Medien- und Öffentlichkeitsarbeit:
Häfliger Media Consulting – Markus Häfliger
Hirslanderstrasse 51 – 8032 Zürich
Tel.: +41 44 422 66 00
haefliger@haefligermediaconsulting.com
www.haefligermediaconsulting.com

Über Nomasis AG
Als Pionier und Marktführer in der Umsetzung von mobilen IT-Infrastrukturen betreut Nomasis über 200 aktive Kunden aus der Finanzbranche, den öffentlichen Diensten, Regierung und Bildung. Seit der Firmengründung im Jahre 2004, hat sich das Unternehmen konsequent auf die Informationssicherheit vom mobilen Mitarbeiter spezialisiert und bringt geschäftsrelevante Daten sicher und einfach auf mobile Geräte wie Smartphones, Tablets und Laptops.